

Highlight from Multilevel marketing show

23 September 2017

Is multilevel marketing a societal danger?

A ကိုဇင်ဇေလွင် (MLM လုပ်ငန်းများကိုဆန့်ကျင်အသိပညာပေးသူ)

B ဦးကျော်ငြိမ်း (တရားလွတ်တော်ရှေ့နေ)

Special Guests

ကိုချမ်းငြိမ်းဝင်း (ဖိုးလမင်းထရေးဒင်းကုမလဏီလီမိတကု၊ GM)

ဦးမင်းသိန်း (ဒုတိယညွှန်ကြားရေးမှူး၊ စားသုံးသူရေးရာဦးစီးဌာန ရန်ကုန်တိုင်း)

မနှင်းနှင်းဇော် (Unicity)

ကိုစိုင်းမျိုးမင်းလတ် (Sucessmore)

“ကျနော့်အမြင်ကတော့ အော

အောင်မြင်တယ်ဆိုတာကို ဘယ်လိုအဓိပလိယ်ဖွင့်ဆိုသလဲဆိုတာနဲ့ဆိုင်ပါတယ်။ ဥပမာ-

ဒီလိုကုမလဏီေတြအမ်းဘုဂီးဗျုဖတ္တတယု။အဲ့ကုမလဏီမ္ဘာလူေတြအမ်းဘုဂီးဖြစ်လာတယ်။ဒါ

ကို အောင်မြင်တယ်ပြောရင်မှန်ရဲ့လားပေါ့။ကျနော်ကတော့ ကျောင်းတ

ကျောင်းတစ်ကျောင်းနဲ့ဥပမာပေးချင်တယ်။ ကျောင်းတစ်ကျောင်းက ပိုက်ဆံတွေ

ပိုက်ဆံတွေအများကြီးရတယ်။ကျောင်းသားတွေအများကြီးရတယ်။ဒါနဲ့ဘဲ အောင်

အောင်မြင်တယ်ပြောလို့ရလား။ဒါမှမဟုတ် အဲ့ကျောင်းရဲ့အောင်ချက်ကိုကြည့်မှာလား။ဥပမာ အဲ့ကျော

အဲ့ကျောင်းမှာ ဂု

ဂုဏ်ထူးထွက်တဲ့ကျောင်းသားက ၁၀၀မှာ တစ်ယောက်၊နှစ်ယောက်ပဲရှိတယ်။အောင် မှတ်ရတဲ့

မှတ်ရတဲ့ကျောင်းသားက ၁၀၀ယောက်၊အယောက် ၂၀ပဲရှိတယ်။ကျန်တဲ့ကျောင်းသားတွေက ကျောင်း

ကျောင်း ထွ

ထွက်သွားတဲ့ကျောင်းသားတွေနဲ့ကျရုံးသွားတဲ့ကျောင်းသားတွေများနေတယ်ဆိုပါတော့။ ဒါဆိုရင်  
ဆိုရင် အဲ့ကျောင်းကို အောင်မြင်တယ်လို့ ကျနော်တို့ပြောလို့မရတော့ဘူး။ MLM

ကုမလဏီဝေကြမ်းလာပေမယ့် တကယ့်တကယ့် သူ့အသုံးဝင်အောင်အကြံအတိအက်၊  
အောင်အောင်မနေတဲ့သူအရအကြံအတိ အက်၊ ဂုဏ်ထူးကြွေးသူအရအကြံအတိအက်၊  
ရယူမှု၊ သြားတဲ့သူအရအကြံအတိအက်

ဘယ့်တော့မွေထုတုပစ္စည်းပါဘူး။ ဘာပစ္စည်းလဲဆိုတော့

သူတို့ကရုံးဝေနေလို့ပါ။ ကော်နာအုမငွေတော့ အောင်အောင်မငွေလို့မယူဆဘူး” ကိုဇင်ဇေလွင် (MLM  
လုပ်ငန်းများကိုဆန့်ကျင်အသိပညာပေးသူ)

“အဲ့ဒီလိုတိကျတဲ့ဥပဒေမရှိတာကို အခွင့်ကောင်းယူပြီးတော့ စီးပွားရေးလုပ်ငန်းရှင်တိုင်းက ထိုးဖောက်  
ထိုးဖောက် ဝ

ဝင်ရောက်လာတဲ့သဘောနဲ့ဝင်ရောက်လာခြင်းဖြစ်တယ်လို့ ကျနော

ကျနော်ပြောပါမယ်။ တစ်စုံတစ်ဖွဲ့ဖြစ်လာ လို

လို့အောင်မြင်တယ်လားလို့ ကျနော်လည်း အမိ

အမိပထဝီမဖွင့်ပါဘူး။ ပြည်ထဲရေးဆိုတဲ့အဖွဲ့အစည်းကြီးက ခေါ်မေးရတယ်ဆိုကတည်းက positive

လား negative လား။ ပြည်သူကိုအကျိုးပြုနေတယ်၊ နိုင်ငံတော် ကိုအကျိုးပြုနေရင် ပြည်ထဲရေးလို

ပြည်ထဲရေးလိုစုံစမ်းစစ်ဆေးဖော်ထုတ်ရတဲ့အဖွဲ့က ခေါ်မေးစရာအကြောင်းမရှိဘူး။ တစ်စုံတရာထိခို

စုံတရာထိခိုက်နစ်နာနေလို့သာ ခေါ်မေးရတယ်လို့ ကျ

ကျနော်တို့အဖြေတစ်ခုကို ရိုးရိုးရှင်းရှင်းနဲ့ရနိုင်ပါ တယ်။ အဲ့တော့ တိကျထိ တိကျထိရောက်တဲ့ဥပဒေက

ဒီကနေအထိမရှိသေးဘူးလို့ ကျနော်ပြောနိုင်ပါတယ်” ဦးကျော်ငြိမ်း (တရားလွှတ်တော်ရှေ့နေ)

“Multilevel marketing စနစ်က ပြည်သူကိုအကျိုးမပြုဘူးဆိုတာကို လက်တွေ့ပြဖို့က ကျနော် အချ

အချက် ၂ချက်ပဲပြောပါမယ်။ ပထမအချက်ကတော့ (opinion) အမြင် နဲ့ ဒုတိယအချက်ကတော့

(fact) အချက်အလက် နဲ့ပြောပါမယ်။ အချက်အလက်ပိုင်းမှာ ပြဿ

ပြဿနာရှိတာက မြန်မာနိုင်ငံ ရဲ့ဘယ်ကုမလဏီ ကမ့် မချပရဲ့ဘူး။ သူတို့ကုမလဏီရဲ့ data base

ထဲကိုဝင်ကြည့်ရင် ကျနော်တို့က ခိုးတဲ့သူဖြစ်သွားမယ်။ အဲ့တော့ကမ္ဘာမှာရှိတဲ့ MLM

လုပ်ငန်းကုမလဏီအဖွဲ့ကီးဖုကီးဝေကြေပါ။ သူတို့ရဲ့ ဝင်ငွေပြုစာရင်းဝေကြေရဲ့တယု။

အဲ့တာဝေတြကိုကော်နာတို့၊ ဗဟုကဋ္ဌလို့၊ ရတယု။ အဲ့ဒီမှာဗဟုကဋ္ဌမယွှိရငှ မ်းဝေသာအားပျဉ်း  
၈၀ရာခိုင်နှုန်းက အရင်းဝေတာငွေကဘူး။ ၉၉ ရာခိုင်နှုန်းက တကယ်လို့လုပ်ငန်း လ  
လည်ပတ်တဲ့စရိတ်ကိုထည့်တွက်ရင် ရှုံးတောင်ရှုံးတယ်။ နိုင်ငံတကာမှာတော့ results  
ရှိပြီးသား။ ကျနော်တို့မြန်မာနိုင်ငံမှာတော့ ဘယ်ကုမလဏီ  
ကမှတရားဝင်မထုတ်ပြန်ရဲတဲ့အတွက် ဒါနဲ့ပတ်သတ်တဲ့ official data တော့မရှိဘူး” ကိုဇင်ဇေလွင်  
(MLM လုပ်ငန်းများကိုဆန့်ကျင်အသိပညာပေးသူ)

“ဒီပစ္စည်းတွေဟာ ဈေးနှုန်းအရ သာမန်ဈေးကွက်မှာယှဉ်ပြီးရောင်းချနိုင်တဲ့ဈေးနှုန်းထက် အရမ်းမြင့်နေ  
က် အရမ်းမြင့်နေ တယ်။ ပြီးတော့ ဒီလုပ်ငန်းကိုဝင်လုပ်တဲ့လူတွေမှာ အဓိကအားန  
အဓိကအားနည်းချက်ကဘာလဲဆိုတော့ အသ  
အသက်

အရွယ်မရွေးပြောတယ်။ ပညာအရည်အချင်း မလိုဘူးပြောတယ်။ အဲ့တော့ ကြိုသလိုဝင်ကြတယ်ပေါ့။ ဝင်  
၂။ ဝင်ကြတဲ့အခါမှာ လူတိုင်းဟာ အရောင်းသမားမဟုတ်ပါဘူး။ အဲ့အတွက် ဈေးကွ  
ဈေးကွက်ထိုးဖောက်ဖို့ အရောင်းအဝယ်သင်တန်းလည်း သေချာမပေးလိုက်နိုင်ဘဲနဲ့ ဈေးကွက်ထဲ  
ဈေးကွက်ထဲလွှတ်တာတွေလည်းရှိတယ်။ အဲ့တော့ အဲ့မှာ ဘာတွေဖြစ်ကုန်လဲဆိုတော့ ကင်ဆာမ  
ကင်ဆာမပျောက်တဲ့ဟာလည်း က  
ကင်ဆာပျောက်တယ်။ သွေးတိုးဆီးချိုမပျောက်တဲ့ဟာလည်း  
သွေးတိုးဆီးချိုပျောက်ပါတယ်။ ဒါတွေပြောလာတယ်။ နောက်ဆုံး ကျနော်တို့ unicity ရဲ့ဝက်ဆိုဒ်မှာ  
တရားဝင်ဘာရေးထားလဲဆိုတော့ ဒီက product တွေဟာ ဘ  
ဘယ် ရောဂါကိုမျှ စ  
စစ်ဆေးလို့မရဘူး။ ကာကွယ်လို့မရဘူး။ ကုသလို့မရဘူးဆိုပြီး တရားဝင်ရေးထားတယ် သူတို့ဝက်ဆို  
ဆိုဒ်မှာ။ ဒါပေမယ့်အွန်လိုင်းပေါ်မှာ သူတို့ တစ်ဦးချင်းရောင်းတဲ့အခါမှာ အဲ့လိုမဟုတ်တော့ ဘူး။ သူက  
ဘူး။ သူက  
အနည်းဆုံး ကာကွယ်လို့ရတယ်ဆိုတဲ့ စကားသုံးတယ်။ တချို့ ဆိုပိုဆိုးတာက ကုသလို့ ရတယ်  
ရတယ် ဆိုတဲ့အထိသုံးကြတယ်” ကိုဇင်ဇေလွင် (MLM လုပ်ငန်းများကိုဆန့်ကျင်အသိပညာပေးသူ)

“Multilevel marketing ကုမလဏီရဲ့ရည်ရွယ်ချက်က  
ဘာလဲပေါ့နော်။ သူတို့ရှိသမျှ ကုမလဏီအိမ်နီးခြား မ်ကုမလဏီတစ်ခုခုဆိုလျှင်ပေးတော့  
တည့်ဝေမေးလိုက်ပါ။ ပစ္စည်းဝေရာဝေရာလား။ လူကြွယ်လွှဲလား။ လူကြွယ်လွှဲစီးပွားရေးဆိုရငှ

ကော်နာ့တို၊ ခြံ့ပျံသလား၊ ခြံ့ပျံဘူးလားဆိုတာကို အစိုးရကဆုံးရှုံးချဖတ်  
ရမာ။ အဲ့တော့လူကြွယ်ပျံဆင်းပြားပျံတော့ ရွှေပျံပျံပျံပျံကို  
နောက်လူကိုပြန်ပေးတဲ့သဘောတွေ များနေရင်တော့ ဒီကိစ္စက အဆင်မမ  
အဆင်မပြေဘူး။ အဲ့တော့ ပစ္စည်းရောင်းတဲ့ကိစ္စပဲလုပ်ဆိုရင် တရုတ်လိုမျိုး single level  
ပေးလို့ရတယ်။ ကုမလဏီကေန အသင်းဝင်မယ်။ ပြီးရင် ပစ  
ပစ္စည်းကိုစားသုံးသူလက်ထဲသွား ထည့်မယ်။ ပြီးရင်ဆုကြေးရမယ်။ ဒါက မှုတမှုရှိတယ်” ကိုဇင်ဇေလွင်  
(MLM လုပ်ငန်းများကိုဆန့်ကျင် အသိပညာပေးသူ)

“MLM ကုမလဏီတွေရောင်းချနေတဲ့ပစ္စည်းတွေဟာ ၁ကျပ်တန်ကို ၁၀၀၀  
၁၀၀၀ကျပ် ပေးဝယ်ရတယ်။ သဘော မျိုးဖြစ်နေတယ်။ ဒါပေမယ့်အရည်အသွေးအာမခံချက်က မရှိတာ  
မရှိတာမျိုးလည်းကြုံရတက်တယ်။ ဒါ့အပြင် နိုင်ငံ နိုင်ငံတော်ရသင့်ရထိုက်တဲ့အခွန်အခတွေလည်းနစ်နာ  
နေတယ်။ ဒီလိုရှုထောင့်ကကြည့်ရင်လုံးဝမလို လားအပ်ဘူး။ အဲ့တော့ဒါမျိုးတွေကို ပိတ်ပြစ်၊  
ပိတ်ပြစ်၊ ရပ်ပြစ် ဆိုပြီးအသံထွက်မယ့် လူစု  
လူစုမျိုးလည်းရှိကောင်း ရှိမယ်။ အဲ့တော့ ဒီလို  
ဒီလိုမျိုးတွေမဖြစ်အောင်ဆိုရင် ဒီကုမလဏီဝေကြမ်းလွည့်စုမှူးပါ။ မင်းတို့၊ ရဲကြွယ်ကြွ  
ဘာလဲ။ မင်းတို့၊ ဘာယူတိုင်းအတာအထိဆိုရင်တော့ တည့်ညပေဒနဲ့၊ ညီရင်  
ခြံ့ပျံသင်းတန္တလက ခြံ့ပျံမယ့်။ အဲ့ဒီဘာဘာဘာဘာ  
ထိရောက္ကနဲ့၊ တားတဲ့ဥပဒေကြေပဏ္ဍနားပျံတော့အေးယူရမယ့်။ ဒါက  
သဘာဝက်တယ့်” ဦးကျော်ငြိမ်း (တရားလွတ်တော်ရှေ့နေ)

“ဥပဒေထုတ်မယ်။ ဥပဒေကိုလိုက်နာမှာလားဆိုတော့ ကျနော်ကတော့ လံ  
လုံးဝမယ့်ဘူး။ ဘာ လို့လဲဆို တော့ သူတို့ကုမလဏီကထုထွားတဲ့စည်းမိဉ်းစည်းကမ်းကိုတောင် အ  
အစအဆုံးမဖတ်ထားတဲ့ အသ  
အသင်းဝင်တွေ အများကြီးပဲ။ ကျနော်မျက်နှာချင်းဆိုင်ပြီးမေးလို့ရတယ်။ အဲ့တော့ အဲ့လိုလူတွေ  
အဲ့လိုလူတွေက ဥပဒေ ကိုဂရုစိုက်မှာ လားဆိုတော့ ရာခိုင်နှုန်းနည်းမယ်။ နောက်တချက်က ဥပဒေကို  
ဥပဒေကို ဘာကြောင့် ပြတ်ပြတ် သားသား ထွက်စေချင်လဲဆိုတော့ ဒီလိုဥ  
ဒီလိုဥပဒေထုတ်ပြီးတော့စည်းကြပ်ထားရတယ် ဆိုတာကိုအများပြည် သူတွေ  
သူတွေကသတိထားမိဖို့လိုတယ်။ ဒီနေရာမှာ ကျနော်တို့မျှော်လင့်တာက တစ်ခု

တစ်ခုဘဲ။ဒါက ဆေးလိပ် မကောင်းဘူးဆိုတာ လူ  
လူတိုင်းသိတယ်။ဒါပေမယ့် ဆေးလိပ်ကုမလကီေတြကို ဘယ့်စိုးရကမ့် တရားဝင်  
ပိတ္တိ၊ မရဘူး။အဲ့ဒီအတြကု ဆေးလိပ္ပူးတုိုငးမ္မာ ဆေးလိပ္ပဝေသာကုျခငး က  
က်နးမာေရးကိုဆိုးဝါးဖြာ ထိခိုကုေစပါတယ်ဆိုတဲ့ label လေးတစ်ခုနဲ့တတ်နိုင်သလောက် ထိန်  
ထိန်းနေကြတယ်။ပြီးရင်နီးစပ်ရာကို သတိပေးနေရတယ်။အဲ့တော့ Multilevel marketing  
ဟာပြည်သူအများစု ဝင်လုပ်သူအများစု ၇  
၇၀ ရာခိုင်နှုန်းကနေ ၈၀ ရာခိုင်နှုန်းအထိ အရင်းတော  
အရင်းတောင် မပေ  
မကြေတဲ့စီးပွားရေးလုပ်ငန်းပါဆိုတာကို အစိုးရက တွင်တွင်ကျယ်ကျယ်သတိပေးနိုင်ဖို့လိုတယ်။ သူတို့  
သူတို့ကုမလကီေတြကလညးး financial statement တွေ ထုတ်ပြန်ပေးဖို့လိုတယ်” ကိုဇင်ဇေလွင်  
(MLM လုပ်ငန်းများကိုဆန့်ကျင် အသိပညာပေးသူ)

“နစ်နာတယ်ဆိုတဲ့အပိုင်နဲ့ပတ်သတ်လို့ ကျနော်နည်းနည်းလေးဆွေးနွေးချင်တယ်။နစ်နာတယ် ဆို  
နာတယ် ဆိုတာက ဘ  
ဘယ်လိုနစ်နာတာလဲ။နစ်နာတယ်ဆိုရင်လည်း ကျနော်တို့ နိုင်ငံသားတစ်ယောက်မှာ သူ့အတွ  
သူ့အတွက်ဥပဒေဆိုတာရှိတယ်။ဘယ်လိုလူမျိုးက သူ့ကိုနစ်နာအောင်လုပ်တာလဲ။နစ်နာအောင် လု  
လုပ်တဲ့သူနဲ့နစ်နာသူ။နစ်နာအောင်လုပ်တဲ့သူကို ဥပဒေကြောင်းအရ တရားစွဲရမှာဖြစ်တယ်။အခု ဖြစ်  
ဖြစ်နေတဲ့အကြောင်းက နစ်နာအောင်ဘယ်သူကလုပ်တာလဲဆိုတာကို တိတိ  
တိတိပပမပြောနိုင်ပဲနဲ့ အော်ဒီစနစ်ကြီးက နစ်နာ  
နစ်နာစေတယ်ဆိုတာကြီးက တရားမမျှတဘူးလို့ ကျနော်ယုံကြည်တယ်။ ဒီစ  
ဒီစနစ်မှာလုပ်ကိုင်နေကြတဲ့ အောင်မြင်နေကြတဲ့ ဝင်ငွေတွေရနေကြတဲ့လူတွေလည်းရှိတယ်။ အဲ့လိုစွ  
အဲ့လိုစွပ်စွဲမယ်ဆိုရင်  
အဲ့လူတွေလည်းမနစ်နာစေဘူးလား။ခုနပြောသွားသလိုမျိုး ၁ကျပ်တန်ကို ၁၀ရောင်းတယ်ပေါ့နော်။ကု  
န်ပစ္စည်းတစ်ခုကို ၁၀တန်ကို ၁ကျပ်ပဲတန်ပါတယ်လို့ ဘ  
ဘယ်လိုသတ် မှတ်သလဲ။ကျနော်ဆိုလိုချင်တာက ရောင်းသူနဲ့စားသုံးသူမှာ ရောင်းချတဲ့သူက ၁၀လို့  
၁၀လို့ပြောပြီး ရော  
ရောင်းချလိုက်တယ်။စားသုံးသူက ဒီပစ္စည်းက ၁၀မတန်ပါဘူးလို့ခံစားရရင် အဲ့ပစ  
အဲ့ပစ္စည်းကို နောက်တခါမဝယ်တော့ဘူး။ကျနော်တို့ ၂၁ရာ  
၂၁ရာစုမှာ  
ဈေးနှုန်းတစ်ခုတည်းဘဲကြည့်လို့မရတော့ ပါဘူး။ကုန်ပစ္စည်းတစ်ခုဈေးကွက်ထဲရောက်ဖို့ဆိုတာက

service ရယ် quality

ထည့်တွက်ရ ပါမယ်။အဲ့တော့ ဈေးနှုန်းတစ်ခုတည်းကိုဘဲကြည့်မယ်ဆိုရင် ဒါကအမြဲ  
ဒါကအမြင်အရမ်းကျဉ်းမြောင်း တယ်လို့ကျနော်ဆိုလိုချင်တယ်။ဥပမာ ကျနော ကျနော်တို့ကော်ဖီတစ်  
ခွက် အပြင်မှာသောက်မယ် ၅၀၀နဲ့။ ဟိုတယ်မှာသောက်မယ် ၃၀၀၀၊ ၄၀၀၀နဲ့။ ဒါ  
ဒါပေမယ့်ကျနော်တို့ပေးတယ်။ကျနော်တို့တန်တယ်။ ဘာကြောင့်လဲ ကျနော်တို့ကျေနပ်လို့။အဓိကက  
။အဓိကက တန်တယ်။မတန်ဘူးဆိုတာကို စားသုံးသူက ဆံ  
ဆုံးဖြတ်မှာဖြစ်တယ်။ဘေးလူကဆုံးဖြတ်ရမှာမဟုတ်ဘူး” ကိုစိုင်းမျိုးမင်းလတ် (Sucessmore)

“ကျနော်အဓိကပြောချင်တာက ကုမလဏီမွဲတို့တွဲကိစာကိုစေ့ဟန်ငွေယု။ MLM  
ကုမလဏီကွဲဝက်ာံ ဝေပျဲ။ဝေတာံဝေတာံမားမားက သူတို့က ကိုဝေမးလိုကွဲ  
သူတို့က သာလွဲအစွဲမန့ကန္တဟာက အစစ  
အမွဲဟုတ္တု။ဝေပျဲ။ဒါနဲက သာသူတို့က ဝေဒုးဝေဒုးဟုကတာ။ပျဲဝေတာံတရားဝတ္တကိစာ။ကော်နာံဝေမးခံ  
ငွေရိဝ္တ တာက ကုမလဏီတစွဲမွဲတို့တဒုပျဲဆိုရဒု ကော်နာံတို့က DICA  
မှာတင်ရတယ်။တင်တဲ့အချိန်မှာ DICA ကလည်းချပေးတဲ့နေရာမှာ ပျဲမျိုးရှိတာပေါ့နော်။ Trading  
နဲ့လား။ ဒါမှမဟုတ် Service နဲ့လား။ဒီအပေါ်  
မှာအသိအမှတ်ပြုပြီးတော့လုပ်ငန်းလိုင်စင်ကိုချပေးလိုက်တာ။ဒီအဓိပလိယ်က MLM  
ကုမလဏီဝေတြကို ဝေထာကွဲတယွဲပျဲပျဲဝေပးလိုကွဲကမဟုတ္တု။ဒီကိစာကို DICA  
ကညွန်ကြားရေးမှူးချုပ် ဦးအောင်နိုင် ဦး ကိုယ်တိုင်အင်တာပျဲတစ်ခုမှာ သူကို  
သူကိုယ်တိုင်ရှင်းပြထားဖူးတယ်။နောက်တစ်ပိုင်းက လူတွေနစ်နာ တဲ့ကိ  
တဲ့ကိစွ။ ဘယ်လိုနစ်နာလဲ။တချို့ကတော့ ဒီပစ္စည်းတစ်ခုဈေးကြီးတယ် သူ  
သူတို့ဝယ်လိုက်တယ်။အစက တော့မသိဘူး။နောက်ပိုင်းကျတော့ အပြင်ပစ္စည်းတွေနဲ့ချိန်မိရင် သူတို့  
သူတို့ယှဉ်ထိုးလာကြမယ်။ဥပမာ SK 2 မျက်နှာသစ်ဆေးတစ်ဗူးကို အမေရိကန်ဒေါ်လာ ၇၀လော  
၇၀လောက်ရှိတယ်။ကျနော်တို့အပြင်မှာ ဝယ်လို့ရ တယ်။MLM ကုမလဏီတစွဲ  
မ်ကုးဝ္တသစုဝေဆးပူးတစွဲကို ကော်နာံဟုကားဖူးတာ အေမရိကန်ဒေဒုလာ ၉၀၊  
၁၀၀နဲ့ပျဲ ရာဒုးဝေဒုတယု။ဝေဒုကွဲကော်နာံဝေပျဲဟန်ငွေက ဝေကာံဖီဝေသာကွဲယု။ကော်နာံတို့က  
ဝေကာံဖီမစ္စထုတုပျဲစားက အျပဗ္ဗ ၂၀၀၀၊၃၀၀၀ ပဲရိဝ္တယု။MLM  
ကရောင်းနေတဲ့ကော်ဖီမစ် တစ်ထုတ်က ၂သော  
၂သောင်း၊ ၃သောင်းရှိတယ်။ဆိုတော့ဒါကိုဘာအရည်အသွေးနဲ့တိုင်းလဲ။ပိန်တဲ့သူကို ဝေတယ်။ဝတဲ့  
။ဝတဲ့သူကို ပိန်စေတယ်ပြောတယ်။ဒါပေမယ့် လာကြော်ငြာတဲ့သူတွေက ပေါင် ၂၅၀ လောက်ရှိတဲ့

လောက်ရှိတဲ့ ဟဲဗီးဝိတ်ကြီးတွေ။ဘယ်လိုမျိုးကို ဒါကြီး  
ဒါကြီးကမဖြစ်သင့်ဘူးပေါ့နော်။ကျနော်ပြောချင်တာ ကကျင့်ဝတ်။ စီးပွားရေးမှာကျင့်ဝတ်ရှိတယ်။ဒီကျင့်  
ဝတ်နဲ့ညီအောင်သွားစေချင်တယ်” ကိုချမ်းငြိမ်းဝင်း (ဖိုးလမင်းထရေးဒင်းကုမလဏီလီမိတကု၊ GM)

-----

“MLM ဆိုတာဘာလဲဆိုတော့ ကျမတို့ နောက်ဆုံးပေါ်စီးပွားရေးစနစ်တစ်ခုပဲ။အဲ့ဒါကြောင့်မို့လို့ ကျမတို့  
ကျမတို့ အငြင်းအခုံရှိနေကြမှာပဲ။ဒါပေမယ့်ကျမပြောချင်တာက MLM နဲ့ပတ်သတ်ပြီး လူ ၃  
၃မျိုးရှိတယ်။ စားသုံးသူရှိတယ်။ရောင်းချသူရှိတယ်။တည်ဆောက်သူရှိတယ်။အဲ့ ၃ယောက်က ဘ  
၃ယောက်က ဘယ်နေရာမှာ နေမှာလဲ။ ဥပ  
ဥပမာ စားသုံးသူနေရာပေါ့။ဒီလူ ဘာကြောင့်စားသုံးတာလဲ။ဒီစားသုံး ဖို့အတွက် product  
တွေကဘာတွေလဲ။ဘယ်ကလာတာလဲ သိ  
သိကိုသိရမယ်ရှင့်။သူများပြောတာ ယုံတ  
ယုံတယ်ဆိုတာ ပြောတဲ့သူများလား။ယုံတဲ့သူများလား။အဲ့ဒါကတော့ သူတို့အပေါ်မှာဘဲမူတည်လိမ့်မ  
မ့်မယ်လို့ ကျမ ထင်တယ်။ရောင်းတဲ့အပိုင်း သူတို့  
သူတို့ကျေနပ်လို့ရောင်းတာလေ။လူတိုင်းပိုက်ဆံလိုချင်တယ်။ ကမ္ဘာ  
ကမ္ဘာပေါ်မှာ ရောင်းချင်းနဲ့လူတိုင်းဟာ မကင်းဘူး။လူရောင်းရင်ရောင်း၊ မရောင်းရင် ပစ္စည်းရောင်း။  
ပစ္စည်းရောင်း။ မရောင်းရင် ကိုယ့်ရဲ့အတတ်ပညာရောင်း။နောက်ဆုံးက တည်ဆောက်တဲ့  
တည်ဆောက်တဲ့အပိုင်း။တည်ဆောက်တဲ့ နေရာ  
နေရာမှာ သူ့ရဲ့လိုအပ်တဲ့စည်းမျဉ်းစည်းကမ်း သူ့ကုမလဏီမှာ  
သူတို့လုပ်ဆောင်ရမယ့်ဟာတွေရှိတယ်။ အဲ့ဒါကို ကျမ  
ကျမတို့ တသွေမသိမ်း ကျမတို့လက်ခံရမယ်။သံသယမရှိရဘူး၊ ယုံကြည်ရမယ်။ နောက် ကျမ  
ကျမမေးချင်တာက  
၁၀တန်းဖြေတာ မြန်မာတစ်နိုင်ငံလုံးမှာ လူပေါင်းအများကြီးပဲ။ ကျမလည်း မသိဘူး။ဒါပေမယ့် မြန်မာ  
ဒါပေမယ့် မြန်မာတစ်ပြည်လုံးမှာ ပထမ ဆိုတာက တစ်ယောက် သို့မဟုတ် နှစ်ယောက်။ ဒါကိုအောင်မြင်  
ဒါကိုအောင်မြင်တယ်လို့ခေါ်ချင်တာလား။ဒီလိုပဲ Network Marketing ဆိုတဲ့ MLM  
မှာလည်း ရှိတာပဲ။အောင်မြင်တဲ့သူက နည်းနေလိမ့်မယ်။ကျရုံးတဲ့သူက များနေလိ  
များနေလိမ့်မယ်။အောင်မြင်ချင်ရင် အောင်မြင်တဲ့လမ်းကိုလိုက် အောင်မြင်သူတွေလုပ်တဲ့အတိုင်း ”  
မနင်းနင်းဇော် (Unicity)

-----

“အောင်မြင်ချင်ရင် အောင်မြင်သူတွေနောက်လိုက်ဆိုတာက အဲ့ဒီအောင်မြင်သူတွေက အောက်ကသူ အောက်ကသူ တွေကိုနင်းနေတာ။အဲ့တော့ဒါကိုကျနော်တို့က လက်ခံနေ လက်ခံနေရမှာလား။အဲ့ဒီအောင်မြင်သူတစ်ယောက် အောက်မှာ ကျရှုံး ကျရှုံးသူတွေအများကြီးပဲ။တော် တော်စိတ်ပျက်ဖို့ကောင်းတဲ့စကား။တော်တော်မညာတာ တဲ့စကား တဲ့စကား။သတ္တိရှိရင် ကိုယ့်အောက်မှာရှိတဲ့သူကို ထောင်ဂဏန်းမှာ ဘယ်နှစ် ဘယ်နှစ်ယောက်လောက် ကျရှုံး နေတယ်ဆိုတာ န နည်းနည်းလောက် ပြန်ကြည့်ကြအုံး။အောက်မှာပြီကွဲနေတာ။စနစ်ကကို မှားနေ တဲ့အချိန်မှာ လူ ဝန်မှာ လူကော ကုမလဏီကော ဘယုလောကုကောဝုးအော့ပျံ့ပျံ့ မရဘူး။စနစ် ဘာလို့ မွားလဲဆိုတော့ အလေးအဆင့် အရမ္မားမားတယု။အဲ့တော့စမ်းက မျဖစွေန တက္ကိတကြား တယု။အဲ့ဒီစမ်းတကြားတာကို quality တွေ service တွေ လျှောက်ပြောမနေနဲ့။ဘယ်လောက် service ကောင်းလို့လဲ။ဘယ်လောက် quality ကောင်းလို့လဲ။ အခုကျနော်တို့ မြန်မာနိုင်ငံမှာ fame ကထုတ်တဲ့ ဓါတ်စာတွေရှိတယ်။အဲ့ဒီဓါတ်စာတွေရဲ့ ဈေးနဲ့ စဆ ကနေ ဘဝ ဆလော ဆလောက်ကွာတယ်။ အဲ့တော့ fame က သူတို့ထက် ဘဝ ဆည့်လို့လား” ကိုဇင်ဇေလွင် (MLM လုပ်ငန်းများကိုဆန့်ကျင် အသိပညာပေးသူ)

-----

“အကျိုးအမြတ်လုပ်တဲ့အခါမှာ promotion လို့အခုကျတော့ နာမည်လှလှလေးသုံးတယ် ပေါ့။ရောင်းပန်း လှအောင်လုပ်တယ်ပေါ့။သို့သော် အဲ့ဒါတွေအ အဲ့ဒါတွေအတွက် တာဝန်ယူမှု တာဝန်ခံမှု ဘယ်လိုရှိသလဲဆိုတဲ့ ပေတံနဲ့ စိစစ်ပါလို့။ အခု အခုကျနော်တို့ဆွေးနွေးနေတာက ဟိုတယ်မုန့်ဟင်းခါးစား လူတန်းစားမဟုတ်ဘူး။ လမ်းဘေးအထမ်း မ်းဘေးအထမ်းသမားဆီကမုန့်ဟင်းခါးစားတဲ့လူတန်းစားဖြစ်နေတယ်။ လူဦးရေ လူဦးရေကိုကြည့်လို က် အရှေ့တောင်အာရှမှာ ကင်ဆာရောဂါနဲ့ ဒုတိယအမြင့်ဆုံးဗျ။ဘာတွေကြောင့် ဖြစ်တာလဲ။ အဲ့ဒီယုတ်ညံ့ တဲ့အစား တဲ့အစားအသောက်တွေနဲ့ဆေးဝါးတွေကြောင့်ဖြစ်တာလေ။အဲ့ဒါတွေကို အကာအကွ အကာအကွယ်ပေးမယ့် နည်းလမ်းရှာဖွေဖို့ ဆွေးနွေးနေတာမဟုတ်ဘူးလား” ဦးကျော်ငြိမ်း (တရားလွှတ်တော်ရှေ့နေ)

-----

“ကျနော်တို့ လူ့အသိုင်းအဝန်းမှာနေတယ်ဆိုရင် အမြဲ အမြင်မတူတာတွေရှိလိမ့်မယ်။ဘာသာရေးပဲလှ ပဲ လုပ်နိုင်ငံရေးပဲလုပ်လုပ်၊စီးပွားရေးပဲလုပ်လုပ်။အဲ့တော့အမြင်မတူဘူး။ဒါကိုကျနော်တို့လက်ခံရမယ်။



ရမယ်။ ကျနော်တို့ MLM လုပ်တယ်။ MLM ကိုမကြိုက်တဲ့သူလည်းရှိမယ်။ သို့သော် ငါနဲ့အမြင်မတူ ငါ့  
ငါ့ရန်သူ ဆိုပြီးတော့ ဒီကောင်၊ ဒီကောင်တွေကို အသေသတ်ဆိုတာကိုတော့ မဖြစ်သင့်ဘူး။ ဒါမတရား  
ဒါမတရားဘူး။ ကျနော်ဆိုလိုတာ ဒီစီးပွားရေးစနစ် ကမ  
ကမ္ဘာပေါ်မှာကျင့်သုံးနေတာ။ ကျနော်တို့လည်း ကမ္ဘာပေါ်မှာ ရှိတဲ့နိုင်ငံ ရှိတဲ့နိုင်ငံတစ်နိုင်ငံ။ ကျနော်တို့နဲ့  
နိုင်ငံမှာလည်း ရှိရမယ်။ ဒါကြောင့် ကျနော်တို့ ဘယ်လို ထိန်းချုပ်မလဲ။ MLM  
ကိုအပြတ်ဆတ်မယ်ဆိုတာလဲမရဘူး။ MLM ကိုကျနော်တို့ ဘ  
ဘယ်လိုထိန်းချုပ်မလဲ။ နိုင်ငံတကာ ဥပဒေ  
ဥပဒေတွေကိုကျနော်တို့ယူရမယ်။ နိုင်ငံတကာဥပဒေအတိုင်း ကျနော်တို့ပြန်လည်ရေးဆွဲပြီး ဒီမှာကျ  
ဒီမှာကျနော် တို့ပြန်ဖိတ်ခေါ်မယ်” ကိုစိုင်းမျိုးမင်းလတ် (Sucessmore)

-----

“မမျှတတဲ့ကိစ္စနဲ့ပတ်သတ်ပြီး ကိုယ့်အောက်မှာ network  
ကလူတစ်ထောင်ကျော်ရှိတယ်။ သူတို့က တော့ အမြဲတမ်းပြောတယ်။ income tax  
ထုတ်ရုံးတဲ့သူလည်းရှိတာပဲ။ ပြီးတော့ BMW ကြီးစီးတာလို့။ အောက်က အောက်ခြေ ၁၀၀၀ ကို  
ကို သူတို့ဝင်ငွေရဲ့ တစ်ဝက်ဘဲရအောင်လုပ်ပေး ကျနော်တို့ လက်ခံ ပေးလို့ရတယ်။ ဆိုတော့ သူတို့  
သူတို့စားရက်လား။ သူတို့ရဲ့ မျက်ရည်တွေကို။ တချို့က အလိမ်ခံရတာတောင် ရှက်တယ် မ  
မပြောရဲဘူး။ ဒါကိုတချို့ကလည်း အကြောင်းကြောင်းကြောင့်တိုင်ချင်မှလည်းတိုင်မယ်။ ဘာ ဖြစ်လို့လ  
ဖြစ်လို့လည်း သူတို့ကိုယ်တိုင်ကလည်း မှိုင်းမိထားတော့ ငါတစ်နေ့ကျရင် ဘာကား  
ဘာကားကြီးစီးမယ်၊  
ဘယ်အိမ်ကြီးဝယ်မယ်ဆိုပြီးတော့ပေါ့။ တကယ်တမ်းဖြစ်လာတဲ့သူနဲ့ ဖြစ်မလာတဲ့သူ ဘယ်ဟာပို  
ဟာပိုများ လည်းအဲ့ဒါကို ကျနော်တို့ဆန်းစစ်ဖို့လိုတယ်”  
ကိုချမ်းငြိမ်းဝင်း (ဖိုးလမင်းထရေးဒင်းကုမ္ပဏီလီမိတက်၊ GM)

-----

“ဥပဒေဆိုတာ  
ဒီနေ့ပြဌာန်းထားတယ်။ တဖြည်းဖြည်းခေတ်ကပြောင်းလဲလာတယ်။ ပြင်ဆင်ဖို့လိုရင် တော့ဥပဒေက  
တော့ဥပဒေကပြင်ဆင်တာပါပဲ။ ကျနော်တို့ဥပဒေကိုပြန်လည်ပြင်ဆင်နေပါတယ်။ ပြင်ဆင်ရတဲ့ အ  
တဲ့  
အကြောင်းရင်းကလည်းစားသုံးသူကိုအပြည့်အဝအကာအကွယ်ပေးဖို့လိုအပ်ချက်တွေရှိနေနိုင်တယ်။ ရိ  
နိုင်တယ်။ ရှိမ  
ရှိမယ်လို့လည်း ယူ

ယူဆတဲ့အတွက်နိုင်ငံတော်အဆင့်အထိကျနော်တို့တင်တယ်။ရှေ့နေ့ချုပ်ရုံးကိုလည်း တင်ပြီးပါပြီ။  
တင်ပြီးပါပြီ။ နော

နောက်ထပ်မယ့်ဥပဒေကတော့ စားသုံးသူတွေအတွက်ပိုပြီးတော့အပြည့်အဝ အကာ အကွယ်ပေးန  
အကွယ်ပေးနိုင်ပါမယ်။နောက်တစ်ချက်က MLM နဲ့ပတ်သတ်လို့ ပြောချင်တာက ဆေး  
ဆေးတွေများ ပါတယ်။ ပြီးတော့ ခေါင်းလျှော်ရည်နဲ့ အလှကုန်ပ  
အလှကုန်ပစ္စည်းတွေပေါ့။အဲ့ဒီကုန်စည်တွေထဲမှာ အလှကုန် ဆိုရင် FDA မှာမှတ်ပုံ တ  
တင်ရပါတယ်။အစားအသောက်တွေ ဆေးဝါးတွေဆိုရင် တရားဝင် ထောက်ခံ ချက်ယူရတယ်။ထော

၎်ထောက်ခံ ချ

ချက်ယူပြီးတရားဝင်လည်းသွင်းရပါတယ်။ဒါကြောင့်မို့ကိုယ်ရောင်းချတဲ့ ပစ္စည်းတွေ ကိုယ့်ရဲ့ပ  
ကိုယ့်ရဲ့ပစ္စည်းကို ရောင်းချပေးတဲ့သူကလည်း တရားဝင်ရောင်းတဲ့သူဖြစ်အောင် စားသုံးတဲ့  
စားသုံးတဲ့ သူတွေကိုလည်းမထိခိုက် အောင်  
အောင် အ

အရင်ဆုံးတရားဝင်တင်သွင်းဖို့လိုပါတယ်။တင်သွင်းတဲ့ပစ္စည်းတွေ ကလည်းစံ  
ကလည်းစံချိန်စံညွှန်းနဲ့ပြည့်မီ ပြီး စားသုံးသူကိုမထိခိုက်ဖို့လိုပါတယ်။တကယ်လို့များ အဲ့လို  
အဲ့လိုရောင်းချ လိုက်တဲ့ပစ္စည်းက စံချိန်စံညွှန်းနဲ့ လည်း  
လည်း မညီဘူးစားသုံးသူကိုလည်းထိခိုက်မယ်ဆိုရင် ကျနော်တို့ ဥပဒေအ  
ဥပဒေအရဖွဲ့စည်းထားတဲ့ ပြ  
ပြည်နယ်တိုင်းတွေမှာ စားသုံးသူအငြင်းပွားမှုဖြေရှင်းရေးအဖွဲ့ကနေ ဥပဒေအရ ဖြေရှင်းပေးပါမယ်”  
ဦးမင်းသိန်း (ဒုတိယညွှန်ကြားရေးမှူး၊ စားသုံးသူရေးရာဦးစီးဌာန ရန်ကုန်တိုင်း)

-----

ပရိသတ်-မနန်းခမ်းဝါ ((ကျမတို့နိုင်ငံမှာ ကုမဏီကိုမှတ်ပုံတင်တဲ့အခါ ကုမဏီများအက်ဥပဒေထဲမှာ  
trading နဲ့ service ရယ်ပဲရှိတယ်။ဒါပေမယ့် ကျမတို့ဖွဲ့စည်းပုံအခြေခံဥပဒေအရ ပုဒ်မ ၃၅၊ ၃၆ မှာ  
၃၆ မှာ

နိုင်ငံစီးပွားရေးဖွံ့ဖြိုးတိုးတက်အောင်လုပ်ဖို့အတွက် ဈေးကွ ဈေးကွက်စီးပွားစနစ်ကိုဖော်ဆောင်ခွင့်ရှိတ  
ယ်။အဲ့ တော့ကျမတို့ကုမဏီကတင်သွင်းလာတဲ့ပစ္စည်းကို ကျမတို့ဟာ price position  
နဲ့ထိုးဖောက်လို့လည်း ရတယ်။ကျမတို့ဘယ်လို position နဲ့သွားမှာလဲ။ဒါက  
ကျမတို့ပျူဟာတွေနဲ့သွားကြတာဖြစ်တယ်။MLM  
ဟာဆိုရင်လည်း စီးပွားရေးဈေးကွက်တစ်ခုကို ထိုးဖောက်တဲ့ပျူဟာစနစ်တစ်ခုပဲ))

ပရိသတ်-ဒေါက်တာမြတ်ဖြိုးသော် ((MLM ကအများစုရောင်းတာက ဆေး  
ဆေးပါ။ဆေးဆိုတာ အပြင်လူ တွေ

တွေနားမလည်ဘူး။တော်ရုံတန်ရုံနားမလည်ဘူး။ဆေးမှာဖော်ပြထားတာက ရောဂါကုသရန် မဟုတ်ပါ  
နံ မဟုတ်ပါ။ ကာကွယ်ရန်မဟုတ်ပါ ဟုဖော်ပြထားသော်လည်း MLM  
ရောင်းနေတာက ကာကွယ်တယ်၊ဘာကောင်း တယ်ညာကောင်းတယ်နဲ့ အကုန် ၉၆ ပါးကောင်  
ပါးကောင်းတယ်။ဒီတော့ ဥပဒေအရ ဖြစ်စေချင်တာ ဒီဆေးပူး လေးတွေမှာ label  
ကိုမြန်မာလိုတပ်ပေးပါ။နောက်ဆုံးတစ်ခုကတော့ ဒီကွန်ရက်ကိုပြောချင်ပါတယ်။ MLM  
သမားတွေအကုန်လုံးက ဘယ်သူက ကိုယ့်ရဲ့လက်အောက်မှာရှိနေလဲဆိုတဲ့ network ရဲ့ စာရင်းကို ဘ  
ဘယ်သူထုတ်ပြန်ကြေငြာပေးရဲသလဲဆိုတာမေးချင်ပါတယ်))

ပရိသတ်- ကျော့ကျော့လှိုင် ((  
((ကိုယ်ကထိပ်ဆုံးမှာနေပြီးတော့အောက်ကလူတွေကိုနင်းတက်တယ် ဆိုတာလက်မခံပါဘူး။ပြီးရင်  
ပြီးရင် ကိုယ့်အဖွဲ့ထဲက လူ  
လူတစ်ဝက်ပဲအောင်မြင်အောင်လုပ်ပေး။ အဲ့ဒါကို လည်းလက်မခံပါဘူး။ ခုနက  
ခုနက ပြောသလို ချပြရဲလားဆိုတော့ ချပြရဲပါတယ်။အဲ့တော့ ဒီပွဲပြီးရင် ဘယ်နေရာမှာပြရမလဲရှင့်))

ပရိသတ်-ရဲမျိုးသန့်  
((ဒီပစ္စည်းဟာ ဒီဟာကောင်းတယ်ဆိုရင် ဒီဟာကိုပဲတည့်တည့်ရောင်းပေး ရပါမယ်။ ရပါမယ်။ကျင့်ဝတ်  
ရှိရပါမယ်။ဆိုလိုတာက နို့သောက်ရင် သူ့ရဲ့ကယ်လိုရီ ဘယ်လောက်ရမယ်။ ကြုံထရေးရှင်းအနေနဲ့ဘာ  
းအနေနဲ့ဘာတွေပေးနိုင်လဲ။အဲ့ဒါကို တိုက်ရိုက်မက်ဆွေပေးနိုင်ရမယ်။ ဘယ်ဟာ သောက်သောက်  
သောက်သောက် ၉၆ ပါးပျောက်တယ်။အဲ့လိုမျိုးဖြစ်နေတာကိုကျနော်တို့လုံးဝလက်မခံနိုင်ပါဘူး))

ကျနော် ဌာနအနေနဲ့မပြောဘဲနဲ့ စားသုံးသူတစ်ယောက်အနေနဲ့ဒါကိုဆွေးနွေးတာပါ။ MLM  
နဲ့ပတ်သတ်လို့ ကျနော်အမျိုးသမီးကိုယ်တိုင်လုပ်တော့ ကျ  
ကျနော်အတွေ့အကြုံလေးပြောမယ်။ စစချင်  
စစချင်းပဲသူကမှတ်ပုံတင်ရတယ်။အသင်းဝင်ကြေးပေါ့နော်၊အသင်းဝင်ကြေးတစ်သောင်း ပေးရတယ်။  
င်း ပေးရတယ်။ကျနော်ဆိုလိုချင်တာက လူသန်းဝင်ရင် သန်းတ  
သန်းတစ်သောင်းရသွားပြီ။ဒါကသူတို့ လက်ရှိ ကုမဏီ  
ကုမဏီရဲ့အကျိုးအမြတ်ပေါ့။စားသုံးသူထိခိုက်တာ မထိ  
မထိခိုက်တာကျနော်မဆွေးနွေးဘူး။အဲ့ဒီဟာနဲ့ ပတ်သတ်လို့ အခွန်  
အခွန်ဆောင်လား မဆောင်လားလည်းကျနော်မဆွေးနွေးဘူးနော်) ဦးမင်းသိန်း (ဒုတိယညွှန်ကြား  
(ဒုတိယညွှန်ကြားရေးမှူး၊ စားသုံးသူရေးရာဦးစီးဌာန ရန်ကုန်တိုင်း)

ပရိသတ်-  
ဒေါက်တာကျော်စွာလင်း ((ကုမဏီတွေမှာရောင်းတယ်ဆိုတာက ဆေးဝါးဆိုရင် အဲ့လိုရော  
အဲ့လိုရောင်း ခွင့်မရှိပါဘူး။တရားဥပဒေနဲ့လည်း လုံးဝမညီပါဘူး။အဲတော့ ဆေးဝါးမဟု

ဆေးဝါးမဟုတ်တဲ့အတွက်ကြောင့် အသင်းဝင်တွေကဖြန့်ချိခွင့်ရှိနေတာပါ။သူတို့ကဖြည့်စွက်အဟာရအဆင့်ပဲရှိပါတယ်။ ငြိမ် ပါးရောဂါ ပျောက်တယ်ဆိုတဲ့ဟာတွေက over talking နဲ့ဆိုင်ပါတယ်။ဒါပေမယ့် ဒီဟာတွေကိုမလုပ်သင့်ပါဘူး။))

အဆုံးသတ်-

-----